



Souhaitez-vous rejoindre l'équipe de vente et contribuer à la réussite et la croissance d'123encre ? Donnez de la couleur à votre carrière !

CONSEILLER DE VENTE FRANCOPHONE

- ✓ Prêt pour une expérience commerciale INK-CREDIBLE ?
- ✓ Votre langue maternelle est le français ou vous êtes parfaitement bilingue ?
- ✓ Êtes-vous sociable et plein d'énergie ?
- ✓ Aimez-vous téléphoner et vendre dans un environnement de travail familial ?
- ✓ Avez-vous le courage d'aller jusqu'au bout après un « non » ?
- ✓ Aimez-vous atteindre des objectifs, battre des records et recevoir un joli bonus ?
- ✓ Souhaitez-vous travailler pour la meilleure boutique en ligne de Belgique ?



Match ? Poursuivez alors la lecture !

Let's get started

En tant que conseiller de vente, vous serez en contact téléphonique avec nos clients B2B & B2C francophones qui ont déjà passé une commande auprès d'123encre.be. Vous n'effectuez donc pas d'appels à froid. Ensemble avec le client, vous examinez comment vous pouvez tirer le meilleur parti de la commande et vous jouez sur les points forts de notre marque 123encre.

Vous êtes également ouvert au coaching pour développer vos compétences en matière de vente. Vous apprendrez à écouter activement et à réfléchir avec le client, à poser des questions ciblées et à faire une proposition sur mesure. Boostez vos compétences commerciales et apprenez à contrer les objections avec des arguments solides, à convaincre le client et à réaliser les meilleures affaires.

Vous rejoindrez une équipe passionnée et soudée de collègues commerciaux. Il règne au sein du département une atmosphère de compétition saine et une volonté de performance, l'accent étant mis sur la réalisation des objectifs et le dépassement des records. Oh oui, vos performances seront récompensées par un bonus. De combien ? That's up to you !

Nous vous proposons un programme d'initiation personnalisé et bien conçu pour que vous puissiez démarrer en toute tranquillité. Après que vous êtes devenu un bon conseiller de vente, nous définissons avec vous un plan de développement afin d'approfondir vos talents.



123 résumons, what's in it for you ?

- ✓ Une expérience enrichissante au sein d'une entreprise internationale de commerce électronique, avec une approche axée sur les personnes.
- ✓ Une occasion unique de vous familiariser avec la vente & de vous développer dans la profession.
- ✓ Un chef d'équipe & un coach qui vous soutiennent, qui vous offrent l'opportunité de vous développer et qui valorisent votre contribution.
- ✓ Des collègues enthousiastes et chaleureux dans un environnement informel avec un esprit d'équipe sain.
- ✓ Formations à la vente et aux produits avec des conseils & astuces pour augmenter votre chiffre d'affaires et celui de l'équipe !
- ✓ Un système de bonus attrayant : let's boost your sales !
- ✓ En cas d'évaluation positive après 1 an de service, vous recevrez une voiture de société ou vous pouvez opter pour le budget mobilité.
- ✓ Des avantages extralégaux intéressants : des chèques-repas & éco-chèques, une assurance groupe & hospitalisation.
- ✓ Encre & papier gratuits + réduction sur les produits de notre propre marque. 😊

Horaires de travail

- ✓ Plein temps : LUN-JEU de 9h à 17h30 & VEN de 9h à 16h30.
- ✓ PAS de travail le week-end !

Postuler directement ? Laissez-nous booster votre carrière !



En savoir plus sur la fonction ou notre entreprise ?

Envoyez un e-mail à sollicitatie@123inkt.be à l'attention de Laura.
Consultez aussi notre page d'entreprise et nos réseaux sociaux.